

# DOSSIER DE PRESSE

mai 2016



[www.health-angels-ra.org](http://www.health-angels-ra.org)

## **Contact presse**

Nathalie DEMICHEL  
06 86 62 27 62  
n.demichel@orange.fr

---

# SOMMAIRE

## Qu'est-ce qu'un Business Angel ?

- Définition et portrait p. 3
- Ce que n'est pas un Business Angel p. 4
- Pourquoi les Business Angels sont-ils indispensables au financement des entreprises ? p. 5

## Health Angels Rhône-Alpes

- L'histoire d'Health Angels Rhône-Alpes p. 6
- Nos spécificités p. 7
  - La spécialisation
  - L'ancrage régional
  - La liberté d'investissement
  - La rigueur dans le choix des investissements
  - L'esprit club
- Nos valeurs p. 9
- L'équipe p.10
- Notre fonctionnement p.12
- Chiffres clés de l'activité p.13
- Zoom sur les entreprises soutenues p.14
- Health Angels Rhône-Alpes dans l'écosystème financier en Rhône-Alpes p.17
- Nos partenaires p.18
- ANNEXES
  - Chiffres clés des Business Angels en France et en Rhône-Alpes p.19
  - Poids du secteur des Sciences de la Vie dans la région Rhône-Alpes p.20

Très présents aux Etats-Unis, les Business Angels sont apparus, en France récemment : le 1<sup>er</sup> réseau associatif de Business Angels, est né en 1998.

Depuis, leur nombre n'a cessé de croître.

En 2014, France Angels, fédération nationale des réseaux de Business Angels, a recensé 4442 Business Angels, en augmentation de 3,5% par rapport à 2013.

En moins de 20 ans, ils sont devenus des acteurs incontournables de l'innovation. Ils investissent et s'investissent dans les start-ups, ces sociétés qui se lancent dans des marchés novateurs, et constituent des moteurs indispensables à la création d'emplois.

## Qu'est-ce qu'un Business Angel ?

### Définition

C'est **une personne physique** qui investit **une part de son patrimoine** (sous la forme d'une prise de participation minoritaire) **dans le capital d'une jeune entreprise innovante présentant un fort potentiel de croissance**. Cette personne physique peut également investir via une structure qu'elle aurait créée (ex : holding patrimoniale).

### Investir et s'investir...

Bien au-delà d'un simple investissement financier, le Business Angel met gratuitement à la disposition du porteur de projet **une partie de son temps**, ainsi que **son expérience, ses compétences et ses réseaux relationnels** pour maximiser les chances de succès.

Il s'implique personnellement à ses côtés. Il le conseille sur sa stratégie et son développement. Certains Business Angels sont également membres des instances de gouvernance des sociétés investies (Comité de Pilotage, Conseil d'Administration).

### Portrait des Business Angels

Les Business Angels présentent souvent un profil similaire. La plupart d'entre eux ont mené avec succès une carrière de chef d'entreprise, de cadre supérieur ou dirigeant et souhaitent poursuivre, d'une façon différente, leur action sur le terrain.

Qu'ils soient encore en fonction ou pas, leurs motivations se situent à plusieurs niveaux.

Il s'agit pour eux de :

- participer à des nouvelles aventures entrepreneuriales, en contribuant au succès d'un projet
- transmettre leur expérience en aidant de jeunes créateurs d'entreprises
- rester des acteurs du développement économique et d'alimenter leur curiosité pour des domaines novateurs
- faire partie d'un réseau dont les membres partagent le même enthousiasme
- réaliser, si possible, une plus-value en capital et de bénéficier de mesures de défiscalisation sur leurs investissements

## Ce que n'est pas un Business Angel

- **Parce qu'il investit son argent personnel et ses propres réseaux**, le Business Angel se distingue des professionnels du secteur financier (banques, fonds privés ou publics) qui investissent pour le compte de tiers.

Ceci a trois conséquences :

- une totale indépendance pour définir les critères d'investissement et donc, opter, éventuellement, pour un niveau de risques plus élevé
- plus de réactivité et de flexibilité quand il s'agit de prendre des décisions
- une possibilité d'accompagnement sur le long terme

- **Parce qu'il mobilise des compétences professionnelles**, le Business Angel se distingue du crowdfunding (ou financement participatif).

Le financement participatif se développe depuis quelques années et a permis à certaines sociétés de se lancer. Mais le principe même du crowdfunding, qui s'adresse à un large public, concerne des produits qui peuvent se définir comme « coup de cœur ». Cette démarche trouve rapidement ses limites dans des domaines très techniques, comme les sciences de la vie, où comprendre les produits qui seront développés nécessite une réelle connaissance scientifique ou technologique, et où le retour sur investissement se réalise sur le long terme.

# Pourquoi les Business Angels sont-ils indispensables au financement des entreprises ?

## Un maillon essentiel dans l'écosystème des start-ups

Les Business Angels occupent une place particulière dans le cycle de vie d'une entreprise.

En effet, la vie d'une entreprise connaît plusieurs phases.

### ➤ **La phase de création**

Le créateur utilise ses propres capitaux et rassemble des fonds auprès de son cercle familial ou amical (entre 10 et 50 K€). On parle de « love money ».

### ➤ **La phase d'amorçage**

La société entame réellement, soit son activité commerciale, soit sa phase d'essais cliniques (ou de normalisation dans le domaine des dispositifs médicaux, par exemple). Elle se met à la recherche d'investisseurs extérieurs.

L'entrepreneur se heurte alors à la difficulté de convaincre : pour l'instant il n'a engagé que des dépenses, mais ne présente pas encore de résultats; il n'a aucune garantie à proposer aux banques et son projet comporte trop de risques. Est-il viable ? Profitable ? C'est d'autant plus difficile que ces « jeunes pousses » de l'économie ne bénéficient pas toutes du soutien d'un incubateur ou de subventions.

**C'est à ce stade que les Business Angels interviennent.**

**Les sommes qu'ils investissent (entre 100 et 1000 K€) permettent aux start-up de démarrer leur activité, et leurs carnets d'adresse jouent les facilitateurs lorsqu'il faut trouver clients, fournisseurs, partenaires...**

- **les phases de développement** : la société a grandi Les fonds de capital-risque et les fonds de capital développement entrent en action pour des sommes plus importantes (à partir de 2 M€).

## Le double rôle des Business Angels

L'action des Business Angels s'exerce à deux niveaux.

Ils apportent eux-mêmes des fonds indispensables pour renforcer les fonds propres des jeunes entreprises à fort potentiel de croissance.

Ils permettent un effet de levier : la confiance qu'ils ont montrée à une jeune entreprise incitera d'autres investisseurs et financiers à s'engager (autres groupes de Business Angels, B.P.I.)

## L'histoire d'Health Angels Rhône-Alpes :

**« Nous avons créé ce qui nous avait manqué »**

Health Angels Rhône-Alpes (HARA) est née de l'expérience de deux amis et associés lyonnais, **Fabrice Paublant** et **Laurent Viviani**, qui ont eu envie de mettre leur **vécu d'entrepreneurs** du secteur des Sciences de la Vie au service de jeunes sociétés.

En effet, lors de la création de leur propre start-up (Laboratoires NARVAL), les deux co-fondateurs avaient été confrontés, au cours des plénières de clubs de Business Angels, à des investisseurs qui ne comprenaient pas les enjeux très particuliers de leur secteur, tant sur le plan technique et règlementaire que commercial.

Les deux jeunes entrepreneurs peinaient à se faire entendre.

Heureusement, pour leur 1<sup>er</sup> tour de table, ils ont pu compter sur des investisseurs institutionnels et sur deux Business Angels appartenant au domaine des Sciences de la Vie. Grâce à leur soutien, Fabrice Paublant et Laurent Viviani ont créé une trentaine d'emplois et ont pérennisé NARVAL.

Le constat tiré de leur expérience est simple : **le secteur de la santé et des sciences de la vie a un fort potentiel de croissance**, il a **besoin de capitaux pour se développer**, mais **la plupart des Business Angels sont très réticents** lorsqu'il s'agit d'investir dans des projets innovants, faute de connaître et de comprendre leurs problématiques.

C'est sur la base de cette réflexion, qu'Health Angels Rhône-Alpes a vu le jour grâce à ses 4 membres fondateurs : Fabrice Paublant, Laurent Viviani, Elisabeth Delanoue, Jean-Marie Grumel.

Ils ont ensemble concrétisé ce projet : **la première start-up fut aidée dès avril 2012**, lors de la première séance plénière, avant même le dépôt des statuts d'Health Angels Rhône-Alpes!

## La spécialisation

**Health Angels Rhône-Alpes est unique : c'est la seule association de Business Angels de Rhône-Alpes dédiée à un secteur d'activités, celui de la santé et des Sciences de la Vie.**

Depuis sa création, **HARA est spécialisée exclusivement dans le financement des entreprises innovantes du secteur des sciences de la vie dans toutes ses dimensions** : Biotechnologies, MedTech (dispositifs médicaux, diagnostic, instruments, consommables...), santé animale, services (e-santé, services à la personne, services R&D...).

Ce choix s'explique par l'expertise des fondateurs et membres d'**HARA**, tous issus de l'univers de la santé et par la place importante que tient ce domaine dans l'histoire et l'économie de la région lyonnaise.

## L'ancrage régional

Les compétences, les idées sont là, dans notre région, et les projets ne cherchent qu'à éclore.

**HARA consacre ses efforts uniquement aux projets issus de la région Rhône-Alpes.**

- Pour plus d'efficacité :

Cela évite tout éparpillement. Les connexions se réalisant plus facilement dans un périmètre connu et bien défini.

- Pour plus de proximité :

Soutenir les entrepreneurs, suppose nécessairement d'être physiquement proche d'eux, de pouvoir les rencontrer régulièrement et facilement.

## **La liberté d'investissement**

Contrairement aux véhicules collectifs type SIBA (Société d'Investissements de Business Angels), il n'y a pas d'obligation collective d'investissement entre les membres.

**Chacun est libre de son choix d'investir**, ou non, dans les sociétés sélectionnées, et **pour le montant qu'il déterminera seul**.

## **La rigueur dans les choix d'investissement**

L'objectif n'est pas de traiter un très grand nombre de dossiers. Nous préférons une **sélection qualitative** à des investissements tous azimuts et moins rigoureux.

Chacun dossier est analysé selon des critères précis. Il s'agit d'appliquer une logique de professionnalisme à une démarche privée en évaluant la faisabilité et le potentiel d'un projet.

A chaque étape de la sélection, beaucoup de dossiers sont rejetés.

## **L'esprit club**

Si les investissements sont traités avec sérieux, **HARA** tient à **un esprit « club »**. **L'approche est collégiale et conviviale**.

Les dossiers sont co-instruits, chacun apportant son expertise.

Lors des assemblées générales, les échanges sont spontanés. Les membres se retrouvent régulièrement autour d'un verre afin d'échanger sur les dossiers en cours.

**HARA** rassemble des membres au parcours professionnel varié : il n'est pas nécessaire d'avoir travaillé dans le secteur de la santé pour en faire partie, il suffit d'être intéressé par le sujet et être disposé à investir.



## Nos valeurs

Elles sont résumées dans la charte déontologique d'**HARA**.

### La confiance

La collaboration entre porteurs de projet et Business Angels ne peut réussir sans une **confiance réciproque**. C'est pourquoi, ils s'engagent mutuellement sur la transparence de leurs intentions et de leurs actions.

### Le respect

Si les investisseurs sont informés et associés aux choix stratégiques, **ils ne s'immiscent pas dans la gestion opérationnelle de l'entreprise**. Le porteur de projet reste majoritaire dans sa société (les membres d'**HARA** détiennent une part minoritaire du capital), il conserve toute sa légitimité et son autonomie.

Un pacte d'actionnaires vient formaliser ces engagements réciproques.

### La responsabilité

Elle est présente à deux niveaux.

#### La responsabilité individuelle

Par définition, **investir dans une société innovante comporte un risque élevé** de perte en capital. Le Business Angel, en investisseur averti, sait qu'il s'expose à de tels risques et les assume.

En moyenne, on estime que sur 10 sociétés soutenues, 2 ou 3 seront un échec, amenant la perte des investissements, 2 permettront un gain financier, les autres présenteront un résultat nul (ni gains, ni pertes). La rentabilité escomptée oscille autour de 5 à 10% pour des sommes immobilisées pendant 5 à 7 ans.

#### La responsabilité collective

Les membres d'**HARA**, conscients que les avancées technologiques en matière de sciences de la vie touchent parfois à des sujets sensibles sont attentifs à **investir dans des projets éthiquement responsables**.

### Le partage de l'esprit d'entreprise

Etre Business Angels ne peut se comprendre que si l'on a soi-même l'esprit d'entreprise. Beaucoup de membres d'**HARA** ont été, ou sont encore, chefs d'entreprise. Ils connaissent les difficultés et les contraintes rencontrées par les créateurs d'entreprise et parlent leur langage. Ils partagent l'enthousiasme pour cette aventure humaine qu'est la création d'une entreprise.

## L'équipe

Noyau dur d'**HARA**, cette équipe assure le fonctionnement et le développement de l'association.



Fabrice PAUBLANT

Président et co-fondateur d'**Health Angels Rhône-Alpes**

Diplômé de l'ESSEC et ancien directeur export pour Beaufour-IPSEN, c'est un entrepreneur dans l'âme. En 2004, il fonde les Laboratoires NARVAL, qui ont développé un dispositif médical sur mesure innovant pour le traitement de l'apnée du sommeil. En 2013, il crée CELLIPSE, qui développe des médicaments anti-cancéreux sur des cibles thérapeutiques innovantes.



Laurent VIVIANI

Trésorier et co-fondateur d'**Health Angels Rhône-Alpes**

Diplômé de la Sorbonne et de l'EM Lyon.

Après un passage au sein de banques d'affaires dans les pays de l'Est, il a participé à la création de plusieurs start-up, dont les laboratoires NARVAL.

En 2014, il reste opérationnel dans une jeune société, BIOMAE, retenue parmi les 100 start-up françaises où investir en 2015 par le magazine Challenges.



Elisabeth DELANOUE

Secrétaire générale et co-fondatrice  
d'**Health Angels Rhône-Alpes**

Diplômée en gestion et finance (IAE de Lyon), son expérience de manager dans le domaine des dispositifs médicaux (implants orthopédiques et dentaires) lui permet d'avoir une vision d'ensemble des enjeux de développement d'une entreprise.

Attachée aux notions de collaboration, de partage et d'accompagnement, elle les met en pratique au sein de plusieurs structures de Business Angels auxquelles elle appartient.

Lauréate du trophée « Femme chef d'entreprise de l'année » en 2007.



Jean-Marie GRUMEL

Vice-président et co-fondateur d'**Health Angels Rhône-Alpes**

Après une double formation en médecine, orientée vers la génétique, et en marketing, il a longtemps travaillé dans l'industrie pharmaceutique.

Il connaît parfaitement les problématiques du Business Development et des processus réglementaires inhérents. En 2000, il a fondé IBD3 Pharma Consulting qui se concentre sur le marché des médicaments génériques.

## Notre fonctionnement

Chaque dossier présenté passe par un processus de sélection plusieurs étapes :

- Envoi d'un dossier par les porteurs de projet
- Examen rapide et validation du respect de 3 conditions déterminantes :
  - ⊖ Projet innovant
  - ⊖ Qualité de l'équipe dirigeante
  - ⊖ Ancrage régional
- Si le dossier est retenu, rencontre(s) avec l'équipe dirigeante pour aborder et valider des points précis : réalité de l'innovation, brevets et savoir-faire, concurrence, besoins du marché, stratégie de distribution, profil de l'équipe, budget prévisionnel, possibilité de plus-value...
- Si le projet passe cette étape, présentation de la société lors d'une séance plénière.

Les dirigeants ont 20 minutes maximum pour présenter leur entreprise devant les membres d'**HARA** et les représentants de structures partenaires.

Deux à trois séances plénières sont organisées par an.

- Décision finale sur l'investissement dans un délai d'un mois

## Chiffres clés de l'activité d'HARA



**2012**

**Année de création  
d'Health Angels Rhône-Alpes**



**2 millions €**

**investis depuis le printemps 2012**



**42 dossiers étudiés**

**4 projets investis**

**de 2013 à 2015**

## Zoom sur les entreprises soutenues



### **CALIXAR cible le cœur de la cellule pour des thérapeutiques plus fiables.**

Par sa technique inédite, permettant d'extraire, sans la dénaturer, la structure des protéines membranaires, Calixar répond à un besoin de l'industrie pharmaceutique en matière d'isolation de cibles thérapeutiques complexes et d'antigènes. Les phases de tests de nouveaux médicaments destinés aux maladies neurodégénératives, aux cancers, aux infections virales, fongiques ou bactériennes seront plus fiables.

*« Les Business Angels d'HARA sont un soutien essentiel au développement des start-ups comme CALIXAR. Ils suivent et participent activement à notre développement grâce à leur professionnalisme et à la force de leur réseau. Leur présence au conseil de surveillance est un réel atout pour le chef d'entreprise et pour les autres investisseurs. »*

**Emmanuel Dejean, Président CEO de Calixar.**

[www.calixar.com](http://www.calixar.com)



### **VETBIOBANK soigne des pathologies handicapantes dans le domaine vétérinaire.**

Spécialisé dans la **médecine régénérative animale**, Vetbiobank propose, depuis 2 ans, aux éleveurs et vétérinaires de conserver **les cellules souches** prélevées sur le cordon ombilical du poulain afin de soigner certaines pathologies du cheval (inflammations, entorses, tendinites...). Cette technique novatrice de traitement par cellules souches

est également proposée pour soigner l'arthrose du chien.

*« Vetbiobank a réalisé deux tours de table auprès de Business Angels. Au-delà de l'apport en capitaux propres, avoir des Business Angels à mes côtés, c'est avoir un regard extérieur expérimenté de personnes ayant déjà parcouru le chemin sur lequel j'avance et qui me préviennent des embûches et des travers que je risque de rencontrer. Ce sont aussi des personnes, qui comprennent et respectent les contraintes du chef d'entreprise, auxquelles je peux m'adresser pour m'aider à prendre des décisions difficiles et qui peuvent mobiliser le cas échéant leur réseau professionnel ou personnel. »*

**Stéphane Maddens, fondateur de Vetbiobank.**

[www.vetbiobank.com](http://www.vetbiobank.com)



### **TRANSCURE permet de développer des médicaments plus efficaces et plus sûrs grâce à un modèle de souris humanisée**

Transcure Bioservices propose un modèle de souris humanisée à des équipes de recherche qui souhaitent tester leurs composés destinés au traitement de maladies infectieuses (VIH), inflammatoires, auto-immunes (maladie de Crohn, polyarthrite...), ou cancéreuses, sur un modèle animal robuste et fiable.

Le système immunitaire humain et le foie sont reconstitués pour permettre la sélection du meilleur candidat médicament avant son entrée en phase clinique.

[www.transcurebioservices.com](http://www.transcurebioservices.com)



### **NEOMEDLIGHT soigne grâce à des tissus lumineux.**

NeoMedLight croise textile, lumière et électronique via une technologie unique développée en collaboration avec Brochier Technologies. Ses tissus hors du commun permettent d'utiliser plus aisément la photothérapie pour les nourrissons atteints de jaunisse, les malades atteints de problèmes

dermatologiques ou de plaies chroniques.

*« Pour moi la présence de Business Angels aux côtés de NeoMedLight est bénéfique pour essentiellement 3 raisons. Tout d'abord, les compétences apportées par mes investisseurs Business Angels sont beaucoup plus accessibles que celles apportées par des investisseurs institutionnels. Les Business Angels sont impliqués aux comités scientifiques et stratégiques et apportent de la valeur.*

*Ensuite, les sommes apportées par les Business Angels ont été déterminants à mon tour de table : les investisseurs institutionnels sont rassurés de voir investir des Anges spécialisés dans la santé.*

*Pour finir, les intérêts et agendas financiers des Anges sont à priori différents de ceux des investisseurs institutionnels et sont donc à même d'ouvrir l'horizon des possibles lorsqu'une opération se profilera. »*

**Pierre Saint-Girons, directeur général de NéoMedLight.**

[www.neomedlight.com](http://www.neomedlight.com)



## HARA dans l'écosystème financier en Rhône-Alpes

### Partager son expertise

**Grâce à sa spécialisation, Health Angels Rhône-Alpes a développé une expertise reconnue qu'elle n'hésite pas à apporter aux Business Angels généralistes.** Les autres structures d'investissements sollicitent **HARA** lorsqu'elles ressentent le besoin d'une analyse plus pointue sur un dossier du secteur santé.

### Agir en partenariat

Afin de faciliter la mise en relation des porteurs de projet et des investisseurs, les membres d'**HARA** travaillons au sein d'un réseau d'acteurs économiques et institutionnels soutenant la création d'entreprise.

Ces acteurs interviennent fréquemment à nos côtés lors des opérations de financement.

Ainsi, des liens forts de collaboration sont tissés avec d'**autres associations de Business Angels** (Grenoble Angels, Savoie Angels, INSA Angels, Arts et Métiers Business Angels, Simba Santé gérée par Angelor etc...) et des **partenaires institutionnels**, tels que la B.P.I., LyonBiopôle, la CCI de Lyon, l'E.M. Lyon, Novacité, Créalys, Rhône-Alpes Création et le réseau Entreprendre.

Enfin, des partenaires financiers peuvent s'associer aux actions d'**HARA**, comme SIPAREX, Banque Populaire, Carvest (Crédit Agricole) et Seventure (Natixis).

**HARA** est membre de France Angels, fédération nationale des réseaux de Business Angels, et de Lyon Métropole Angels qui regroupe 6 associations de Business Angels.

## Les partenaires d'HARA

**HARA** a noué des partenariats privilégiés avec des intervenants spécialisés dans l'accompagnement des entreprises. Ceux-ci peuvent intervenir en appui des investissements d'**HARA**.



L'interlocuteur privilégié des décideurs et chefs d'entreprise.



Fondé à Lyon, en 1849, le cabinet Germain & Maureau est l'un des trois plus anciens cabinets de conseil en propriété industrielle en France. Il accompagne les besoins des entreprises dans leur stratégie de propriété intellectuelle (brevets, marques, dessins et modèles, droits d'auteur, noms de domaine, contrefaçon). Il intervient auprès des sociétés de toutes tailles, de l'entreprise individuelle à la multinationale.



Experts-comptables et conseils d'entrepreneurs spécialisés en accompagnement financier et stratégique aux entreprises innovantes et P.M.E



PERICLES, cabinet d'avocats dédié à l'entreprise et aux entrepreneurs.

Au-delà du droit des affaires, Périclès-Avocats développe une approche unique alliant expertise juridique et conseil stratégique. Fondé par des associés ayant exercé des fonctions de direction au sein de grands groupes, Périclès-Avocats accompagne au quotidien de nombreux entrepreneurs et investisseurs, dans tous leurs projets de développement, notamment dans le domaine de la santé.

## ANNEXES

### Chiffres clés des Business Angels en France et en Rhône-Alpes

**36,5 millions d'euros**  
investis dans 305 entreprises  
en France en 2014

**Rhône-Alpes, 2<sup>ème</sup> région**  
pour les investissements des  
Business Angels en France

**3000**  
emplois créés  
ou maintenus  
en France



**2,562 millions d'euros**  
investis dans 28 projets  
par les Business Angels  
de Rhône-Alpes

## Le poids du secteur des Sciences de la Vie dans l'économie de Rhône-Alpes



**Rhône-Alpes, 2<sup>ème</sup> région française en  
matière de technologies médicales**



**20 000 étudiants**



**13 000 chercheurs**



**59 000 emplois**



**En 2013, 30 sociétés de  
biotechnologie créées en  
Rhône-Alpes sur 55 en France**

Sources : Etude prospective (CEP-Industrie de santé-Arthur D Little, BPI) déc 2012  
reprise par Lyon Biopole/chiffres France Biotech.